Para superar este módulo como apto deberás superar una serie de actuaciones:

Realizar actuaciones de recapituación que se proponen,

Opcionales: Ejercicios de autoevaluación: elección múltiple, verdadero/falso, rellenar huecos

Opcionales: Actividades de para saber más para dominar lo que se sabe: actividades desplegables, selección múltiple, casos prácticos

Obligatorias: Desarrollo de tareas individuales, grupales, colaborativas, cuestionarios objetivos. Prueba final del módulo, ya sea en febrero si deseas presentarte de forma voluntaria

Módulo Comunicación empresarial y atención al cliente	
Detalle	**Características**
Ejercicios de autoevaluación.	En total 81 ejercicios.
Actividades para dominar lo que se sabe. Asimilación del aprender	En total 24 actividades.
Desarrollo de tareas diversas y cuestionarios.	En total 32 tareas de evaluación.
Prueba voluntaria Presencial Final en Centro Salesiano	Sabado 4 de febrero de 2017 de 10:45 hrs a 12:15 hrs
Si no te presentaste a la prueba voluntaria debes presentarte el sábado 10 de junio 2017	Sabado 10 de junio de 2017 de 10:45 hrs a 12:15 hrs

Operaciones administrativas de compra - venta

Fecha Inicio	**12 /09/2016**	
Fecha Finalización	**07/ 04/2017**	
PRUEBA PRESENCIAL DE EVALUACIÓN FINAL DEL MODULO	Duración	Fecha de evaluación
La prueba final será la resolución de un supuesto práctico… **Cuestionario de… preguntas de Desarrollo.**	1 1/2hora	**Sábado 4 febrero 2017**, ó **Sábado 10 de junio 2017** Ambas fechas a la misma hora **10:45 hrs a 12:15** hrs en el Centro Salesiano de Referencia